

## **++ Ausschreibung ++ Ausschreibung ++**

Zur Verstärkung unseres Teams in der **Tricura GmbH & Co. KG** suchen wir **zum nächstmöglichen Zeitpunkt/ unbefristet** in **Vollzeit** einen

## **Mitarbeiter (m/w/d) Technischer Vertrieb**

### **Ihre Aufgaben:**

- Nach einer intensiven Einarbeitung begleiten Sie unsere Kunden von der ersten Kontaktaufnahme über die Erfassung und Nachverfolgung von Kundenaufträgen
- Im Zuge des Beziehungsmanagements stellt die telefonische Beratung sowie die zielgerichtete Betreuung der bestehenden Kunden einen besonderen Fokus dar
- Die Erstellung von Preiskalkulationen und Angeboten sowie Verkaufsabschlüssen gehört zu Ihren Aufgaben
- Sie übernehmen selbständig die Angebots- und Auftragsabwicklung im NAVISION
- Nicht zuletzt impliziert Ihr Aufgabenbereich die Koordinierung und terminliche Planung von technischen Einsätzen und deren Projektdokumentation

### **Ihr Profil:**

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und können erste Berufserfahrung im Bereich des technischen Verkaufs vorweisen
- Weiter überzeugen Sie mit Engagement, Verhandlungsgeschick und einem sympathischen Auftreten bei Gesprächen mit Kunden
- Ihr technisches Grundverständnis und umfassende Kommunikationsfähigkeiten sowohl innerhalb des eigenen Team als auch mit dem Kunden, zeichnen Sie aus
- Des Weiteren überzeugen Sie mit einer selbstständigen, prozessorientierten Arbeitsweise und behalten auch in zeitkritischen Situationen einen kühlen Kopf
- Ihr Profil runden verhandlungssicheres Deutsch, der sichere Umgang mit Standardsoftware sowie ein Führerschein der Klasse B ab

Für Ihre Rückfragen stehe ich gerne unter 0441 9317-950 oder [sabine.hinrichs@buefa.de](mailto:sabine.hinrichs@buefa.de) zur Verfügung.

Bei Interesse freue ich mich über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Ansreiben, Lebenslauf, etc.).

Oldenburg, den 08.05.2023



i.V. Sabine Hinrichs  
Personalreferentin