

Für TDK-Lambda ist eine „Stromversorgung“ mehr als nur ein elektronisches Gerät. Sie ist das Herz der Kundenapplikation und das Kernelement für Sicherheit und Zuverlässigkeit. TDK-Lambda ist mit rund 3.700 Mitarbeitern einer der weltweit führenden Hersteller von Stromversorgungen und gehört zum japanischen TDK-Konzern, siehe auch unter [www.tdk.com/corp/en/career](http://www.tdk.com/corp/en/career).

Am Standort in Achern, der Zentrale von TDK-Lambda Germany GmbH mit rund 100 Mitarbeitern, sind Administration, Logistik und der wichtige Bereich Power-Plus, in dem Sonderlösungen auf Basis von Standardprodukten für den Kunden erarbeitet werden, ansässig.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen

## Junior Key Account Manager (m/w/d)

### In Ihrer neuen Rolle

- betreuen und erweitern Sie unseren Kundenstamm in der Mitte und im Norden Deutschlands
- analysieren Sie den Markt und gewinnen neue Key Accounts
- präsentieren und fördern Sie den Vertrieb und Verkauf unserer Produkte durch effektiven Einsatz der Support- und Entwicklungsabteilung
- arbeiten Sie Angebote und Aufträge technisch und kaufmännisch aus
- nutzen Sie die umfangreichen Möglichkeiten unseres CRM und berichten an den Sales Manager
- nutzen Sie die sozialen Medien routiniert zur Kommunikation
- führen Sie Kundenbesuche genauso gerne und professionell virtuell als auch persönlich durch und fühlen sich in Webmeetings ebenso wohl wie beim Kunden vor Ort

### Ihr Profil

- wir setzen voraus, dass Sie eine technische Ausbildung oder ein Studium im Bereich Elektrik/Elektronik erfolgreich abgeschlossen haben
- wir freuen uns, wenn Sie über erste Erfahrungen im Vertrieb von technischen und erklärungsbedürftigen Investitionsgütern verfügen
- wir verlassen uns gerne auf Ihre selbstständige Arbeitsweise und ihre Leidenschaft für den Vertrieb und das Netzwerken
- wir gehen davon aus, dass Sie mit den gängigen Office-Programmen routiniert arbeiten können und sich in der digitalen Welt zu Hause fühlen
- wir erwarten gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weil wir im internationalen und nationalen Umfeld agieren
- im Idealfall wohnen Sie in Nordwestdeutschland und bringen Reisebereitschaft mit

### Was Sie von uns erwarten können

Eine modernes und motivierendes Arbeitsumfeld, ein attraktives und leistungsbezogenes Vergütungspaket inklusive Firmen-PKW, Arbeit im eigenen Außendienstbüro oder vom Homeoffice aus, Weiterqualifizierung im Rahmen der Personalentwicklung, Angebot Firmenfahrrad-Leasing, Zuschuss für private Weiterbildungen und Maßnahmen zur Gesundheitsvorsorge, VWL, betriebliche Krankenzusatzversicherung.

Interessiert? Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung, vorzugsweise per E-Mail, mit Gehaltsvorstellung und Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an [bewerbungen@de.tdk-lambda.com](mailto:bewerbungen@de.tdk-lambda.com).

**TDK-Lambda Germany GmbH · Karl-Bold-Str. 40 · 77855 Achern · [www.emea.lambda.tdk.com/de](http://www.emea.lambda.tdk.com/de)**

Der Schutz Ihrer persönlichen Daten im Rahmen des Bewerbungsprozesses ist uns sehr wichtig. Daher informieren wir Sie auf unserer Homepage über die Erhebung, Verarbeitung und Nutzung Ihrer persönlichen Daten im Rahmen der Bewerbung gemäß den gesetzlichen Datenschutzvorschriften.

Weitere Informationen hierzu finden Sie unter: <https://www.emea.lambda.tdk.com/de/about/tdk-lambda-recruitment.aspx>